

# INTERNATIONAAL

Internationaal ondernemen strategisch aanpakken

## KRIJTLIJNEN

Onze Vlaamse technologiebedrijven presteren internationaal goed. De uitdaging is om deze positie verder te versterken door nog meer in te zetten op groeimarkten. Belangrijk is dat onze Vlaamse bedrijven ook technologisch mee blijven spelen, door wereldwijd in contact te komen met toptechnologische bedrijven en onderzoekscentra. Flanders Investment and Trade kan onze bedrijven daarbij ondersteunen door nog meer keuzes te maken alsook hiervoor extra middelen vrij te maken.

Vlaanderen heeft als kleine en open economie alle belang bij een gunstig internationaal ondernemingsklimaat. Dit moet de centrale doelstelling zijn van ons handelsbeleid.

In de toekomst wordt het aantrekken van buitenlands talent een grote opgave. Ook hier kan FIT in het buitenland een belangrijke rol spelen.

- Versterk het buitenlands netwerk van FIT, digitaliseer de dienstverlening in Vlaanderen.
- Bouw een sterk team van vliegende technologie-attachés die wereldwijd de beste knowhow en partners in kaart brengen en met Vlaamse bedrijven connecteren.
- Geef de EU de voortrekkersrol bij het sluiten van vrijhandelsakkoorden die de toegang tot de markten van derde landen vergemakkelijken en internationale investeringen faciliteren.
- Maak van het aantrekken van buitenlands talent een prioriteit, met FIT als loket.

## VASTSTELLINGEN

Tijdens het laatste decennium is Flanders Investment & Trade geëvolueerd tot een goed uitgebouwde organisatie met als tweeledige focus: het ondersteunen van Vlaamse bedrijven die wensen te internationaliseren enerzijds en het aantrekken van buitenlandse investeringen anderzijds.

Vooraf het buitenlands netwerk van FIT is een echte troef voor onze Vlaamse technologiebedrijven. FIT blijft hier kiezen voor een brede aanwezigheid ook in de buurlanden, terwijl de grootste toegevoegde waarde kan geleverd worden in 'pioniersmarkten'. Daarnaast fungeren 'technologie-attachés' als gespecialiseerde Vlaamse economische vertegenwoordigers. Het is daarbij de vraag of de juiste combinaties van regio's en technologiedomeinen zijn gekozen. Voor de technologische industrie is een vaste standplaats daarbij niet aangewezen.

Er wordt ingezet op strategische partnerships met een reeks organisaties. We stellen vast dat de strategische partnerships nog zeer talrijk zijn, en dat de fragmentatie van het aanbod aan ondernemingen groot blijft.

Inzake het aantrekken van ondernemingen, heeft Vlaanderen een aantal grote projecten binnengehaald maar ook een aantal kansen gemist. Vaak ontbreekt nog de nodige coördinatie tussen spelers in Vlaanderen.

Het aantrekken van buitenlands talent, maar ook het stimuleren van jongeren om internationale ervaring op te doen zal de komende jaren bijzonder belangrijk worden. Het is belangrijk dat Vlaanderen hier op een professionele manier werk van maakt. Hier kan FIT in het buitenland de frontoffice taak op zich nemen.

Het subsidie-instrumentarium werd vereenvoudigd, wat absoluut toe te juichen is.

Vlaanderen profileert zich als sterke exportregio meer en meer in het internationaal handelsbeleid. Globale waardeketens zijn belangrijk voor de regio: de productcategorieën die we het meest invoeren zijn ook diegene die we het meest uitvoeren (vervoermaterieel, elektrische apparaten, minerale producten, meetapparatuur en precisie-instrumenten). Het is belangrijk de eigen accenten van de Vlaamse technologiebedrijven in de verf te zetten, maar dit mag niet ten koste gaan van de coherentie en slagkracht van de inspanningen.

Het Verenigd Koninkrijk is de 4de exportmarkt van de technologische industrie en kan momenteel gemakkelijk bediend worden binnen de Europese interne markt. Als 4e exportmarkt is het VK nog steeds belangrijker dan de twee eerste niet-Europese exportmarkten, de VS en China. Het wordt dan ook een belangrijk aandachtspunt om die markt vlot te kunnen blijven betreden na de brexit.

## DOELSTELLINGEN

FIT verder ombouwen tot een krachtig instrument in de Vlaamse internationaliseringsstrategie en daarbij nog meer focus leggen op de groeimarkten en moeilijke regio's waar de toegevoegde waarde het grootst is. Inzake het aantrekken van buitenlandse investeringen, Vlaanderen als technologische hotspot positioneren.

Volgende buitenlands talent aantrekken om de tekorten op de eigen arbeidsmarkt in te vullen. Een beleid inzake internationale handel voeren dat onze ondernemingen versterkt met voldoende coördinatie met de andere overheden. Een voor de industrie gunstig akkoord met het Verenigd Koninkrijk is cruciaal.

## AANBEVELINGEN

### FIT als portaal met een sterk buitenlands netwerk

- FIT nog sterker maken door het binnenlands netwerk te rationaliseren en het buitenlands netwerk te versterken. De binnenlandse dienstverlening groeperen per twee provincies, bepaalde liaison-taken uitbesteden aan stakeholders en partners en verdere digitalisering van de dienstverlening. Een doorgezette kritische kijk op het buitenlands netwerk waarbij we pleiten voor een maximale inzet van Vlaamse attachés op pioniersmarkten en tegelijk een afbouw van het netwerk in rijpere landen, of het vervangen van Vlaamse attachés door lokale verantwoordelijken.
- Een team van goed gekozen (thema's en profielen) 'vliegende technologie-attachés' die flexibel en wereldwijd opereren, en op die manier wereldwijde netwerken uitbouwen in voor de Vlaamse industrie belangrijke technologiedomeinen. Hiervoor moeten substantieel extra middelen voorzien worden.
- FIT moet het loket worden voor internationaal ondernemend Vlaanderen: bouw een portaal voor alle Vlaamse stakeholders die activiteiten en diensten ontplooiën in het domein van internationaal business development (niet enkel de missies) om op deze manier de slagkracht en de efficiëntie te verhogen.

### Buitenlands talent - talent in het buitenland

- Uitbreiding van de opdracht van FIT om, in samenwerking met VDAB en private actoren, acties op te zetten om buitenlands talent aan trekken ("braingain") en de mogelijkheid om daarvoor een centraal financieel fonds te creëren ("Genius Fonds") dat deze acties coördineert en financieel stimuleert.
- Een centrale rol voor FIT uitwerken om initiatieven te ontplooiën om de Vlaamse jeugd maximaal stages in het buitenland aan te bieden. Dergelijke levenservaringen zijn verrijkend voor de persoon zelf en de opgebouwde competenties zijn belangrijk voor onze bedrijven.

## Buitenlands handelsbeleid

- De Vlaamse industrie, als economie met een kleine thuismarkt maar hub in internationale bevoorradingsketens, heeft alle belang bij een gunstig en open internationaal ondernemingsklimaat.
- Ook in de toekomst streven naar een nauwe relatie met het VK die weliswaar geen afbreuk doet aan het functioneren van de interne Europese markt.
- Zelf mee zorgen voor een gunstig internationaal ondernemingsklimaat door actieve consultatie van het bedrijfsleven bij de onderhandeling van vrijhandelsakkoorden, zorgen voor een vlotte ondertekening en ratificering van goedgekeurde handelsakkoorden en bedrijven actief bewust maken van de voordelen van handelsakkoorden.
- Het bepleiten van een voortrekkersrol voor de EU in multilaterale onderhandelingen inzake internationale handel gericht op vrijhandelsakkoorden die de toegang tot de markten van derde landen vergemakkelijken en internationale investeringen faciliteren. Erover waken dat de Europese Unie haar handelsbeschermingsmechanismen gericht inzet en te allen tijde het belang van de EU (en dus zowel gebruikers als producenten) bewaakt en dat handelsbeschermingsinstrumenten geen hefboom voor protectionisme worden. Een continue economische dialoog tussen de Europese Unie en andere grootmachten als China op hoog niveau in het kader van het algemeen Europees belang, en geen ongecoördineerde initiatieven van individuele lidstaten.
- Economische diplomatie op een pragmatische en efficiënte manier invullen door ervoor te zorgen dat de acties genomen kunnen worden door het meest geschikt geachte beleidsniveau (Gewestelijk, Federaal of Europees).